

Curso de Inducción: Trabaja desde Casa con WhatsApp Business

Bienvenido/a a tu nueva forma de generar ingresos desde la comodidad de tu hogar. Con solo un celular y WhatsApp Business, estás a pasos de construir tu propio negocio digital sin experiencia previa en ventas.

CURSO DE INDUCCIÓN ONLINE



¿Qué necesitas para empezar?

Los requisitos son mínimos y seguramente ya los tienes. No necesitas una computadora, una oficina ni experiencia previa. Solo tres cosas te separan de tu primer cliente.



Un Celular

Cualquier smartphone con acceso a internet es suficiente para iniciar tu actividad desde casa.



WhatsApp Business

La app gratuita que transforma tu celular en una poderosa herramienta de ventas y atención al cliente.



Este Curso de Inducción

Completa el curso online para activar tu acceso a los servicios, materiales y soporte del equipo.



¡Eso es todo! Sin inversión inicial, sin horarios fijos, sin jefe. Tú decides cuándo y cuánto trabajar.



Los Servicios que Vas a Ofrecer

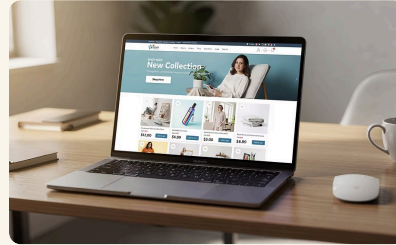
Contarás con un portafolio de tres servicios de alta demanda en México. No tienes que crear nada desde cero: tú eres el puente entre el cliente y la solución.

Tu Portafolio de Servicios



Opción 1: Créditos Mejoravit

Ayuda a trabajadores a acceder a créditos para mejorar su vivienda usando su saldo de Infonavit. Un servicio con enorme demanda y ciclos de venta ágiles.



Opción 2: Páginas Web Inteligentes

Páginas diseñadas para vender, ideales para pequeños negocios que quieren presencia digital. Tú las ofreces; nosotros las creamos y entregamos.



Opción 3: Cursos Online

Catálogo de cursos digitales para desarrollo personal y profesional. Alta rotación y comisiones atractivas por cada inscripción que gestiones.

⚠️ Sólo podrás trabajar en una **OPCIÓN** de las tres que tenemos para ti, porque tu **CELULAR** estará configurado y enfocado a esa única opción.

Nuestra Filosofía de Trabajo

¡No vendemos...
facilitamos
que nos
compren!

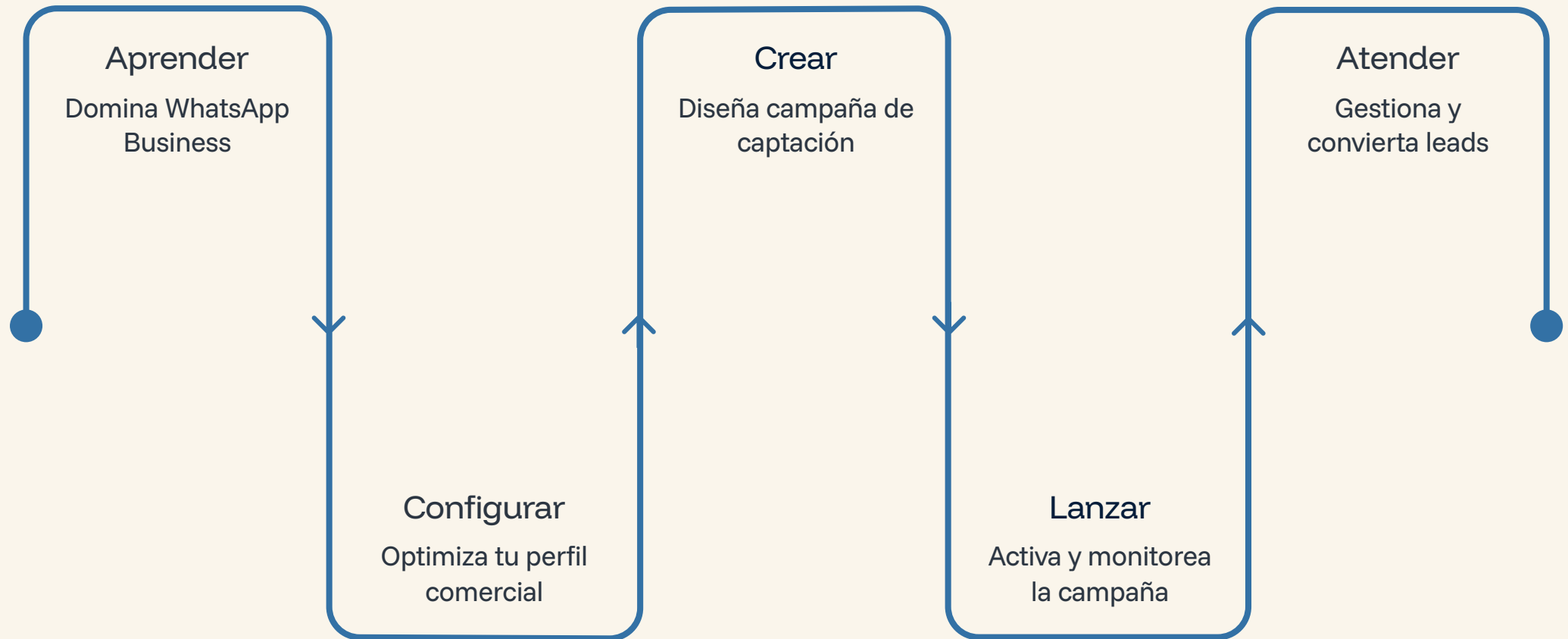
Este es el principio que cambia todo. En lugar de perseguir clientes o usar técnicas de presión, tu misión es **conectar a las personas con soluciones que ya están buscando**.

Cuando alguien tiene una necesidad real, solo necesita encontrar a alguien de confianza que le explique cómo resolverla. **Ese alguien eres tú.**

📌 Tu rol es asesor/a, no vendedor/a. Eso hace toda la diferencia.

Tu Plan de Integración: 5 Pasos al Éxito

Seguirás un plan claro y probado para pasar de cero a tu primera venta. Cada paso está diseñado para que avances con confianza, sin importar tu experiencia previa.



Cada fase del plan tiene materiales de apoyo, guías y acompañamiento del equipo. No estás solo/a en este camino.

Paso 1 y 2: Domina WhatsApp Business y Configura tu Perfil

Antes de salir al mundo digital, debes tener tu herramienta lista y tu imagen profesional establecida.

Aprende a explotar WhatsApp Business

Descubre funciones clave como el catálogo de productos, las respuestas rápidas, las etiquetas para organizar contactos y los mensajes automáticos de bienvenida y ausencia.

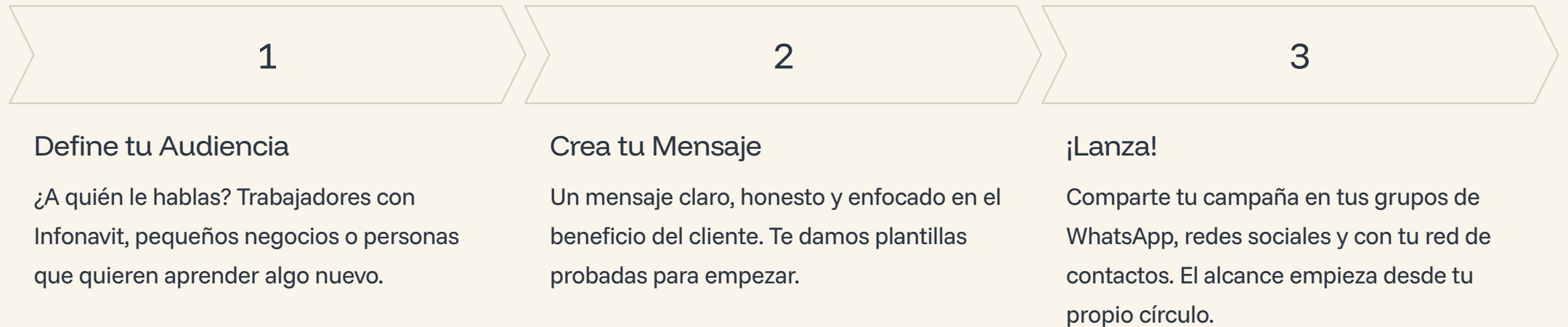
Configura tu Perfil Profesional


Completa tu nombre de negocio, foto de perfil, descripción, horario de atención, correo y sitio web. Un perfil completo genera confianza inmediata en tus prospectos.



Paso 3 y 4: Crea y Lanza tu Campaña para Captar Leads

Un **lead** es una persona interesada en lo que ofreces. Tu campaña es el sistema que atrae a esas personas hacia ti de forma constante y automatizada.



 No necesitas pagar publicidad para empezar. Tu red de contactos existente es tu primer mercado.

Paso 5: Atención a tus Leads con Calidad

Cuando alguien te contacta, es tu momento de brillar. La atención oportuna y empática es lo que convierte un interesado en un cliente satisfecho.

✓ Buenas Prácticas

1. Responde utilizando las respuestas rápidas (previamente configuradas)
2. Guarda el contacto en tu celular
3. Envíale un mensaje escrito que diga: "Hola" y enseguida su nombre
4. Envíale la Respuesta Rápida N° 1
5. Espera su respuesta. Repite este último paso con las demás respuestas rápidas.

✗ Qué Evitar

1. No hablar por teléfono nunca
2. Si ellos te marcan, deberás contestar mediante un mensaje que diga: "No recibimos llamadas, sólo mensajes."
3. No escribir respuestas improvisadas
4. No olvidar Crear contacto nuevo
5. No olvidar ponerle una etiqueta

Recuerda: **la confianza se construye con consistencia.** Una buena atención hoy puede traerte referidos mañana.



¡Estás Listo/a para Comenzar!

Completar este curso de inducción es el primer gran paso. Ahora tienes el mapa completo: los servicios, la filosofía y el plan de acción para construir tu negocio desde casa.

Descarga

Instala WhatsApp Business y configura tu perfil hoy mismo.

Elige

Selecciona el servicio con el que deseas empezar a trabajar.

Lanza

Crea tu primera campaña y compártela con tu red de contactos.

Atiende

Responde con calidez y facilita que tus leads te elijan.

✔ ¡El momento perfecto para empezar es HOY! Tu primer cliente está esperando encontrarte. 🌟

INSCRIPCIONES al CURSO de INDUCCIÓN



Luis Antonio Lamas Maupomé

WhatsApp

55 5414 9778



Luis Pablo Lamas González

WhatsApp

55 1804 8711

¡Escríbenos hoy y da el primer paso!